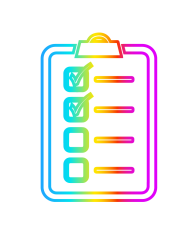


**CATEGORIA EXPORTAÇÃO**

**QUESTIONÁRIO – PRIMEIRA ETAPA**

1. Qual o título de seu case?

2. Identificar  o contexto que a empresa está inserida e qual o principal problema ou oportunidade de mercado encontrada para desenvolvimento da estratégia? ***Mínimo 2 parágrafos*.**

3. Qual a importância dada à relacionada à formulação da estratégia de exportação para sua empresa? ***Mínimo 2 parágrafos*.**

4. Como foi realizada a entrada da empresa no mercado pretendido? ***Mínimo 2 parágrafos.***

5. Quais foram os parceiros envolvidos para alcance dos objetivos propostos? Universidades? Instituições de fomento? ***Mínimo 2 parágrafos*.**

6 Quais foram os principais resultados obtidos por sua empresa através da exportação realizada? *Sugere-se a apresentação de dados quantitativos e qualitativos que possam demonstrar o sucesso da estratégia adotada*. ***Mínimo 2 parágrafos.***

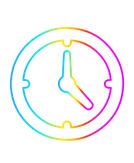
**Critérios de avaliação e seleção:**

- Crescimento no valor exportado; **Peso 3**

- Valor agregado dos produtos exportados (aumento do preço médio da exportação); **Peso 2**

- Diversificação de mercados e capacidade de penetração; **Peso 3**

- Ações de comunicação dirigida aos mercados eleitos; **Peso 2**

****

**THE PITCH! – SEGUNDA ETAPA**

Agora é o momento de você defender seu case!

O Pitch é a forma sucinta de você apresentar e vender sua ideia. É o primeiro e breve contato que alguém terá com o seu negócio, por isso você precisa ser objetivo, direto e destacar seus diferenciais com o intuito de despertar o interesse do ouvinte em saber mais sobre o assunto.

Esta etapa é importante para conhecermos e entendermos o quanto seu case é inovador. Elabore um vídeo de **até 5 minutos** com o propósito de instigar nossos jurados e mostrar o quanto seu case é diferenciado. Conte apenas as informações essenciais e distinguidoras.

Confira o vídeo com dicas para elaborar o seu *pitch:* [*https://www.youtube.com/watch?v=hYSMq9pP3M4*](https://www.youtube.com/watch?v=hYSMq9pP3M4)

*Referência:* [*http://revistapegn.globo.com/Dia-a-dia/noticia/2015/06/10-dicas-para-fazer-um-pitch-inesquecivel.html*](http://revistapegn.globo.com/Dia-a-dia/noticia/2015/06/10-dicas-para-fazer-um-pitch-inesquecivel.html)